



Instagram Marketing

เรียนรู้วิธีสร้างแบรนด์ สร้างตัวตน สร้างโปรไฟล์ ทำคอนเทนต์ คุณโภน ไปจนถึงการโฆษณา และสร้างยอดขาย พัฒนาให้เข้มข้น เชิงลึก และเห็นผลในการโพสต์ให้เห็นผลแบบครบๆ จบในเล่มเดียว

Introduction

ทำไมเราต้องขายของบนโลกออนไลน์?

ทำไมเราต้องขายของบนโลกออนไลน์? 3

เมื่อโลก Offline ร่วงตัวไปก็โลก Online 5

พัฒนาตัวเองด้วย Social Media 7

แล้วทำไมต้องขายบน Instagram? 9



CHAPTER 01 | มาธุรกิจกับ Instagram กันเถอะ:

เก้าอี้เล็กหรือใหญ่ของ Instagram 12

ทำไมต้องขายของบน Instagram? 13

ประกอบลิบค้าที่เห็น: กิบ

การขายของบน Instagram 16

ชุมชนผู้ใช้งาน 18

กระแสความคิด 19

ยอดขายเดือน 20

ยอดขายต่อเดือน 21

ยอดขายต่อราย 22

หุ้นส่วนการตลาด: กลุ่ม (Niche Market) 23

หนึ่งเดียวขายของโดยไม่ต้องใช้เงิน 25

Shopee/Lazada 25

ช่องทาง: เฟซบุ๊ก, ไลน์, ทวิตเตอร์, อีเมล, โทร. และ

อีกหลายช่องทาง 26

Mr. D.I.Y.: ตอนขายของค้ามือเดียวเป่าเข้าราชากุ๊ก 27

หากสนใจเรียนรู้วิถีการขายบน Facebook 28

CHAPTER 02 | ประเภทของ Instagram

Business Account 32

บัญชีขายของทางธุรกิจ (Business Account) 33

Creator Account 34

Influencer Marketing 36

แนวโน้มการทำการตลาด

ให้เชิง Inflencer และ KOL 38

CHAPTER 03 | เริ่มต้นก้าวแรกกับ Instagram

การสร้าง Instagram เมื่อต้องรีบ 42

การเพิ่ม Instagram Account 43

แบบเป้าหมายและมีเป้าหมาย 45

เปลี่ยนบัญชีธุรกิจให้เป็นเครื่องมือ

สร้างเงินเข้าบ้านกับตัวเอง 47

รู้จักสูงประทับตราฯ ของ Instagram 50

CHAPTER**04****รู้จักลูกค้า
กันเสียก่อน**

Neuro-Science วิทยาศาสตร์ทางจิตวิทยา	61
การรับประทานอาหาร	

**CHAPTER****05****เทคโนโลยีสร้างยอดขาย
ให้เกิดขึ้นจริง**

เทคโนโลยีเพิ่มความเป็นเลิศ x10 ตัวช่วยปั๊ปไฟล์	68
โลโก้ช่างชั่งน้ำดื่ม (Logot)	69
เทคโนโลยีการดึงดูดลูกค้าให้ปัง เรียกว่าลูกค้าปัง	72
Username ห้ามใช้ด้วย	72
ห้ามนำเข้าสื่อสารในแบบ Official	
สื่อสารในแบบเด็กๆ	74
เทคโนโลยีสร้าง Name ตัวย SEO	
ให้ลูกค้าค้นหาจอกรอคิค	76
บีบการขยายตัวจัดแต่งตั้งไปเรื่อยๆ	
ตัวอักษรการเขียน Bio	78
เทคโนโลยีตัดต่อ Story Highlight ให้เป็นระเบียบ	
ลักษณะป้ายของ	81
แฮชแท็ก # Hashtag ในการเรียกเอื้อสานกันต่อ	84
เทคโนโลยีการท้า Content ให้ปัง ไปพังอย่างเปลี่ยนคน	87
รูบภาพ	88
รูปวิดีโอ	90
Infographic	91

เทคโนโลยีการคุยกับคนการพัฒนาธุรกิจอยู่หน้า

ด้วย Application ต่างๆ	93
------------------------	----

เทคโนโลยีปรับแต่งหน้าร้านบน Instagram

ให้ดูลื่นไหลขึ้น	95
------------------	----

เทคโนโลยีการนำไปตั้งไว้

กันเมฆกันตั้งไว้	96
------------------	----

เทคโนโลยีการคุยรับฟังผู้คน

แบบที่ห้องชุด	97
---------------	----

เทคโนโลยีการคุยรับฟังผู้คน

แบบที่ห้องชุด	98
---------------	----

Application ที่ช่วยให้การแต่งภาพ

คุณใจ Instagram สำหรับลูกค้า	99
------------------------------	----

Canva

Canva	99
-------	----

IbisPaint

IbisPaint	102
-----------	-----

Phonto

Phonto	103
--------	-----

Adobe Lightroom

Adobe Lightroom	104
-----------------	-----

VSCO

VSCO	105
------	-----

CHAPTER**06****วิเคราะห์ข้อมูล
เชิงลึกก่อนเสียเงิน
ลงโฆษณา**

ข้อมูลต่างๆ ใน Insight Instagram	108
----------------------------------	-----

ใช้งานข้อมูลเชิงลึกไป Business Profile

และ Creator Profile	109
---------------------	-----

ข้อมูลในข้อความ “ป้ายชือเป้าเป้า”

ป้ายชือ	111
---------	-----

ผลต่อ

ผลต่อ (Result)	112
----------------	-----

ผลลัพธ์ (Result)

ผลลัพธ์ (Result)	114
------------------	-----

การทำลูกเล่น Reels

การทำลูกเล่น Reels	116
--------------------	-----

เราได้อ่านบัญชีทางการธุรกิจในร้านของเรา

“บัญชีทางการธุรกิจ”	117
---------------------	-----

เราได้อ่านบัญชีทางการธุรกิจในร้านของเรา

“บัญชีทางการธุรกิจ”	119
---------------------	-----

เราได้อ่านบัญชีทางการธุรกิจในร้านของเรา

“บัญชีทางการธุรกิจ”	121
---------------------	-----

CHAPTER **07**

การลงโฆษณาใน Instagram ขั้นพื้นฐานฝ่านมือถือ

องค์กรรุกขอบเขตใช้โฆษณา Instagram	124
เมื่อตนគานาพร้อมกอนจะลงโฆษณา	125
ขั้นตอนการวางแผน Content	
เพื่อการลงโฆษณาให้ประสิทธิภาพ	126
วางแผนประทบทล (Concept) เพื่อจำไว้ได้กัน	
เป้าหมายที่ตัวเองเห็นไว้	126
การเชื่อมต่อ Instagram กับ Facebook	129
การพัฒนาใช้ภาษาจาก Instagram	132
ฟาร์ใจความหมายอัตโนมัติของตัวเอง	135
องค์ประกอบของการลงโฆษณา Instagram บนมือถือ	136
กำหนดกลุ่มเป้าหมาย	137
เริ่มการไปริบกิฟฟาร์ต้า Instagram บนมือถือ	138
การจัดพอร์ต Instagram ผ่านมือถือ	143
1. การจัดแพลทฟอร์ม	146
2. การจัดพอร์ต	148

CHAPTER **08**

ลงโฆษณาขั้นสูงฝ่าน ตัวจัดการ Facebook หรือ Meta

โครงสร้างลงโฆษณา	153
จุดประสงค์หรือเกณฑ์ (Campaign)	154
การตั้งชื่อ	155
การพิจารณา	155
กำหนดเวลา	157
ระดับอุดหนุน (Ad set)	158
กำหนดงบประมาณและกำหนดเวลา	158

เลือกกลุ่มเป้าหมายให้เป้ามาก ด้วยการเลือก คำแทรกที่ต้อง	160
อาชญาเพชร เชื่อมเข้าอยู่ ก้าวให้เข้าใจง่ายและพัฒ น้ำหน่วงกัน	162
เข้ากู้ภัยเข้าหมายให้อยู่เบื้องด้านต่อไปด้วยการเลือก “ความสนิษฐ์”	164
การเลือกภาษา	165
การเลือกด่าหนังสือเรียนฯ	166
การสร้างใบอนุญาต	168
เตรียม Content โดยการวางแผนและรูปภาพ ที่ต้องทำหน้าที่นำเสนอใน Instagram เพื่อประสิทธิภาพที่ดีที่สุด	169
รูปภาพ (Pic: Image)	169
วิดีโอ (Video)	170
อนาคตการปรับเปลี่ยน Instagram Story	170

CHAPTER

09

Bonus

Caption ควรสำคัญอย่างไร?	175
Value Content	175
Sale Content	176
orraine จัดทำ Call to Action ให้โฆษณาเป็นที่ต้องการได้?	177
ขอร้องจากลูกค้าแล้ว Tag เพื่อให้ลูกค้ารับรู้สึก มีความรับผิดชอบ	178
การใช้ Hashtag ควรต้องใช้ได้?	179
Location Tag จำเป็นหรือไม่?	179
หากมีการวางแผน Content	180
อยากให้เหล่าฯ ลงทุน ณ 10 ห้ามซื้อได้?	183