CUT

ศาสตร์และศิลป์ที่ทำให้สินค้าและบริการโดนใจคูกค้า โดยไม่จำเป็นต้องพึ่งราคา หรือเป็นสินค้าที่ดีที่สุดในตลาด









## EXPERIENCE MARKETING



ซื้อใจลูกค้าได้อยู่หมัด ด้วยการตลาด สร้างประสบการณ์

## ณัฐพัชญ์ วงษ์เหรียญทอง

เจ้าของ dots academy และเพจ nuttaputch.com ที่มีผู้ติดตามกว่า 400,000 คน

## สารบัญ

คำนิยม		(4)
คำนำสานักพิมพ์		(8)
บทนำ	ทำไมต้อง "ประสบการณ์"	4
บทที่ 1	ประสบการณ์กับความทรงจำ	10
บทที่ 2	ทำไมประสบการณ์ถึงสำคัญกับธุรทิจ	26
บทที่ 3	ประสบการณ์ของลูกค้า	42
บทที่ 4	การรับประสบการณ์ของลูกค้า	82
บทที่ 5	ประสบการกม์ในความคิดของลูกค้า	94
บทที่ 6	ประสบการณ์แบบค่าง ๆ ของสูกค้ากับธุรกิจ	112
บทที่ 7	ตั้งต้นก่อนจะออกแบบประสบการณ์	134
บทที่ 8	ออกแบบประสนการณ์	150
บทที่ 9	สร้างองค์กรที่ขับเคลื่อนด้วยประสบการณ์	170
บทที่ 10	อนาคตของประสมการณ์กับเทคโนโลยี	186
บทส่งท้าย		201
ประวัติและผลงานนีเซียน		205