

THE CONSULT

อาชีพที่หลายคนใฝ่ฝัน
อาชีพที่องค์กรมีอาชีพต้องการ
มารอท่านแล้วในหนังสือเล่มนี้

เริ่มต้น จากศูนย์ สู่ที่ปรึกษา มืออาชีพ



ถ่ายทอดประสบการณ์โดย
ณรงค์วิทย์ แสนทอง

สารบัญ

ส่วนที่ [1]

| | |
|--|----|
| รู้จักอาชีพที่ปรึกษา | 18 |
| • ที่ปรึกษาคือใคร ใครคือที่ปรึกษา? | 19 |
| • ที่ปรึกษาทำอะไร ทำไมต้องมีที่ปรึกษา? | 24 |
| • ที่ปรึกษามีกี่รูปแบบ เหมือนหรือต่างกันอย่างไร? | 29 |
| • อาชีพที่ปรึกษาน่าสนใจตรงไหน? | 34 |
| • อาชีพที่ปรึกษาท้าทายตรงไหน? | 40 |
| • ที่ปรึกษาส่วนใหญ่เขามาจากไหนกัน? | 46 |
| • ที่ปรึกษารายได้เป็นอย่างไร? | 51 |
| • เทรนด์ในอนาคตของอาชีพนี้เป็นอย่างไ? | 54 |

ส่วนที่ [2]

| | |
|--|-----|
| ก้าวสู่อาชีพที่ปรึกษา | 60 |
| • ถ้าอยากเป็นที่ปรึกษาคงเตรียมตัวอย่างไร? | 61 |
| • อะไรคือสิ่งที่ต้องรู้ก่อนนำเสนอโครงการที่ปรึกษา? | 87 |
| • จะนำเสนอโครงการที่ปรึกษาให้ลูกค้าอย่างไรดี? | 100 |
| • อะไรคือปัจจัยสู่ความสำเร็จในการประชุม เพื่อนำเสนองาน? | 128 |



- จะกำหนดค่าตัวที่ปรึกษาอย่างไรดี? 142
- งานที่ปรึกษาควรเซ็นสัญญาหรือไม่? 155
- เป็นที่ปรึกษาแล้วต้องทำอะไรบ้าง อย่างไร? 176

ส่วนที่ [3]

พัฒนาตัวเองสู่การเป็นที่ปรึกษามืออาชีพ 184

- ทำไมที่ปรึกษามืออาชีพต้องมี Growth Mindset? 188
- อะไรคือทักษะสำคัญสำหรับที่ปรึกษามืออาชีพ? 195
- ที่ปรึกษามืออาชีพมีคุณลักษณะอย่างไร? 221
- ทำอย่างไรให้อยู่ในอาชีพนี้ได้อย่างยั่งยืน? 227

ส่วนที่ [4]

เรื่องเล่า ข้อคิด ที่ได้จากอาชีพที่ปรึกษา 240

- ณรงค์วิทย์ แสนทองเป็นใคร
มาทำอาชีพที่ปรึกษาได้อย่างไร? 241
- ข้อคิดที่ได้จากบทเรียนของความล้มเหลว 248
 - ที่ปรึกษาอิสระอย่างเรา
องค์กรใหญ่เขาคงไม่จ้างจริงหรือ 248
 - ไม่กล้าคิดค่าตัว กลัวเขาไม่จ้าง 250
 - ล้มเหลวตั้งแต่เริ่มต้น ถ้าคนเชิญไม่ใช่ตัวจริง 251
 - ลูกค้าเบี้ยวไม่จ่ายเงิน บทเรียนราคาแพง 253

- ระวังไปสะดุดขาที่ปรึกษาหาใหญ่ประจำองค์กร 255
- ถูกทดลองให้ไปนำเสนองานเป็นตัวประกอบ 258
- ต้องทำใจเวลาไปนำเสนองาน 261
- เรื่องราวประทับใจในอาชีพที่ปรึกษา 264
 - ได้รับเกียรติเป็นเพื่อนต่างวัยกับเจ้าของบริษัท 264
 - งานจบ แต่ความสัมพันธ์ไม่จบ 265
 - ภูมิใจที่ได้รับเกียรติเข้าไปช่วยแก้ปัญหาครอบครัว 266

บทสรุป 268