

# ทำ ธุรกิจ

ตลาดออนไลน์ คือ ธุรกิจนวัตกรรม  
ที่ลึกลับ จี๋อบส์เคยพูดไว้ว่า ทุกอย่างต้องสดและเร็วเสมอ

## ให้ปัง ด้วยพลัง

ขายสินค้าออนไลน์ ต้องทำการตลาดแบบไหนบ้าง

# การตลาด ออนไลน์

แล้วขายดี 24 ชั่วโมง



ตลาดใหญ่สุดวันนี้อยู่ในอากาศพร้อมกับเงิน  
เราจะคว้าจากอากาศมาเป็นเงินของเราต้องทำอย่างไร

เกียรติรัตน์ จินตามณี

# สารบัญ

บทนำ	ไม่สูงต้องเขย่ง ไม่เก่งต้องขยัน	8
บทที่ 1	วิธีคิดสำคัญกว่าวิธีการ คิดถูกตั้งแต่เริ่ม สร้างธุรกิจให้ปัง	12
บทที่ 2	สินค้าไม่ใช่ว่าจะขายดีทุกตัว แนะนำเครื่องมือ Scan สินค้าขายดี	24
บทที่ 3	ขายสินค้าให้ใคร สำคัญกว่าขายสินค้าอะไร	34
บทที่ 4	เริ่มด้วยตัวแทน แล้วค่อยไปสร้างแบรนด์ตัวเองให้ดัง	44
บทที่ 5	ทำออนไลน์ง่าย ไม่เสียงี้ได้ด้วยเงิน 0 บาท สำหรับมือใหม่	52
บทที่ 6	กลยุทธ์การตั้งราคาและโปรโมชั่น เพื่อไม่ให้ขายขาดทุน	62
บทที่ 7	หลัก 4S เข้าใจพฤติกรรมลูกค้าบนโลกออนไลน์	74
บทที่ 8	ต้องมีแพลตฟอร์มเป็นของตัวเอง	88
บทที่ 9	แก่นการสร้างคอนเทนต์ช่วยขาย 24 ชั่วโมง	108
บทที่ 10	ขับเคลื่อนธุรกิจด้วยข้อมูลและสถิติ จาก Google Analytics	118
บทที่ 11	ขยายตลาดด้วยช่องทางโซเชียล	130

บทที่ 12	เริ่มสร้างตัวตนบนโลกออนไลน์ เพื่อสร้างรายได้ที่ยั่งยืน	136
บทที่ 13	ขายดี 24 ชั่วโมงด้วยการตลาดออนไลน์ แบบ 360 องศา	146
บทที่ 14	กระตุ้นยอดขายบน Social ด้วยการลงโฆษณา	158
บทที่ 15	Live ขายออนไลน์ ไม่ต้องใช้ดิงค์ลงโฆษณาอีกบาท	180
บทที่ 16	ทำให้สินค้าค้นหาเจอบน Google	188
บทที่ 17	เคล็ดลับจับยอดขายบน Lazada Shopee และ Marketplace	198
บทที่ 18	เก็บลูกค้าใหม่ให้อยู่หมัด สร้างสายสัมพันธ์ลูกค้าเก่า ให้ซื้อซ้ำด้วย Line OA	210
บทที่ 19	แอดมินดีช่วยปิดการขายได้เพิ่มขึ้น 2-3 เท่า	224
บทที่ 20	พนักงานสร้างสายสัมพันธ์ ทางโทรศัพท์ ช่วยให้ลูกค้าซื้อซ้ำแบบไม่ต้องลงโฆษณา	232
บทสรุป	รู้อะไรไม่สู้ลงมือทำ	248