

“พราว”

# มือใหม่ ขายของ ออนไลน์



หาของมาขาย



หาจากที่ไหน

ครบ!



เปิดร้านยังไง



โพสต์สินค้า  
ให้ถูก



ยังแอดให้ปัง

ทำ  
อย่างไร  
ให้รอด



บันทึกตา พรหมมสมาศ

# สารบัญ

<b>01 การหาสินค้าขายดีและวิธีการทดสอบสินค้า</b>	<b>10</b>
o การหาสินค้าขายดี	14
o แล้วเราควรจะทำอย่างไรในการเริ่มต้น เมื่อเราเริ่มมีสินค้าในใจแล้ว	22
<b>02 กลยุทธ์การตั้งราคาสินค้าให้น่าสนใจ</b>	<b>29</b>
o กลยุทธ์การตั้งราคาสินค้าเพื่อเพิ่มความน่าสนใจ	30
o 3 สิ่งที่ต้องมีถ้าอยากทำธุรกิจออนไลน์ให้รุ่ง	35
<b>03 เทคนิคการทำเพจให้ขายดี</b>	<b>37</b>
o เทคนิคการตั้งชื่อเพจให้ขายดี	38
o วิธีการเพิ่มปุ่มหน้าเพจให้ลูกค้าติดต่อเราง่ายๆ	42
o เปลี่ยนภาพหน้าปกให้ดึงดูดลูกค้า	43
o เทคนิคการโพสต์แบบอัลบั้มให้น่าสนใจ	44
o สร้างร้านค้าไว้หน้าเพจ	48

## 04 เทคนิคการสร้างคอนเทนต์ให้ลูกค้าสนใจ 67

- ใช้รูปหรือวิดีโอ แบบไหนขายดีกว่ากัน? 69
- คอนเทนต์คืออะไร 73
- เทคนิคการทำรูปให้สวยงามโดนใจ 74
- เคล็ดลับทำวิดีโอให้ขายดีในคลิปเดียว 83
- 4 สิ่งที่ต้องมีในแคปชั่น 87
- โพสต์เวลาไหนถึงจะปังสุด? 96




## 05 วิธียิงแอดแบบง่ายๆ แต่ได้กำไร 99

- สิ่งที่ต้องมีก่อนยิงโฆษณา 100
- ระบบโฆษณาของ Facebook ทำงานอย่างไร 101
- 5 เรื่องที่ต้องรู้และเข้าใจก่อนยิงแอด 103
- ยิงแอดจากมือถือ หรือคอมพิวเตอร์ แบบไหนขายดีกว่ากัน? 125
- วิธีการใช้ตัวจัดการโฆษณา Facebook แบบมือโปร 127
- วิธีจัดการโฆษณาในบัญชีให้แก๊งใจและวัดผลได้ง่ายๆ 128
- การยิงแอดโดยการกำหนด Location 140

## 06 เทคนิคการหากลุ่มเป้าหมาย 142

- การเลือกกลุ่มเป้าหมาย 144
- โฉมเดียวจะกลุ่มลูกค้าให้บ้าง 155

## 07 เทคนิคยิงแอดที่ผู้เขียนใช้ 164

- วิธีดูไอเดียการยิงแอดของคนอื่นหรือคู่แข่ง 165
- การทำ Custom Audience 173
- เทคนิคหาลูกค้าใหม่ให้แม่นยำที่สุด (Lookalike) 180
- ขนาดรูปของโฆษณาตำแหน่งต่างๆ 183
- ใส่บิงโฆษณาอย่างไร? 191
- รูปแบบโพสท์สำหรับยิงแอด 203
- ขั้นตอนการวัดผลโฆษณาแบบง่ายๆ 207
- หากเราทดสอบยิงโฆษณาแล้วขายดี  
หรือโฆษณานั้นให้ผลลัพธ์ที่ดีมาก  
เราจะเพิ่มงบประมาณอย่างไรดี  215
- เคล็ดลับของการขายของออนไลน์ให้ประสบความสำเร็จ 220