CORE FUNCTION

Dropship

จับเสือมือเปล่าออนไลน์ เปิดร้านไม่มีของ ก็ขายได้

+ เทคนิครีวิว "ทำไมสินค้าเรา ถึงดีกว่า"

วิฑูร แสงทรัพย์

.872
73ด
32

ได้เงินแน่ด้วยธุรกิจ Dropship

ทางเลือกในการทำธุรกิจ ออนไลน์แบบไม่มีทางเจ็บตัว ไม่ต้องสต็อกสินค้า

ทดลองเปิดร้านขายวัสดุ ก่อสร้างแบบไม่เสียเงิน สักบาทกับ Shopee

สารบัญ

Dropship ไม่ใช่ของใหม่ แต่ตอนนี้ใหม่ยิ่งกว่าเก่า 7

ใครกันที่เหมาะสมจะทำธุรกิจ Dropship 16

รูปแบบการทำธุรกิจ Dropship 18

ความแตกต่างระหว่างการเลือกสินค้าจากผู้ขายในไทย และต่างประเทศ 20

หลักของธุรกิจ Dropship คือ ส่วนต่างและค่าขนส่ง 23

การพิจารณาตลาด 24

ความต้องการ 24

ความนิยม 26

ราคาต้นทุนสินค้า 26

การตั้งราคาขายสินค้า 30

สินค้าที่มีต้นทุนสูง กำไรก็สูงตาม 33

ค่าขนส่ง 36

กำไรจะงอกออกมาเมื่อพิจารณาค่าขนส่งแล้ว 39

เจรจาให้ดี อย่าเงื่อนไขให้ละเอียดเกี่ยวกับค่าขนส่ง 40

โอกาสในการบุกตลาด 40

ความเชื่อมั่น 42

วิธีที่จะรู้จักผู้ขายที่ง่ายที่สุด 44

ปัญหาของ Dropship บน Shopee และ LAZADA 47

ค่าขนส่งคิดตามน้ำหนักสินค้า 50

เจรจาเงื่อนไขการจัดส่ง 51

ทำงานราคาขายและค่าขนส่งให้คุ้มค่า 54

แพ็คดีๆ จิ๋งก็มีน้ำหนัก 55

การสมัครเข้าร่วมธุรกิจ 59
การค้นหา Dropship ในไทย 62
การสมัครเข้าร่วม Dropship กับผู้ขายหรือผู้ผลิต 65

เปิดร้านบน Shopee 83
การสมัครสมาชิกเว็บไซต์ Shopee 84
การสร้างหน้าร้านบน Shopee 87
การเพิ่มสินค้าเข้าร้านค้าบน Shopee 92
การสร้างทางเลือกการจัดส่งสินค้า (เพิ่มเติม) 111
การจัดการรายรับ 118
การหักค่าธรรมเนียมของ Shopee 123

อย่าให้ลูกค้ารู้ว่าเราคือ Dropship 129

การเขียนรีวิวแนะนำสินค้า 133
หลักการเขียนโดยสังเขป 137
เทคนิคการเขียน "ทำไมสินค้าและถึงดีกว่า" 138
เขียนให้เห็นภาพว่าใช้แล้วดียังไง 142
อธิบายให้เห็นจุดเด่นของสินค้า 146